

# راه اندازی کسب و کار خانگی با فروش برنج

کسب و کار خانگی شغلی است که می توان آن را در زمینه های مختلف راه اندازی نمود. برنج یکی از محصولات است که به وسیله آن می توان یک کسب و کار خانگی را راه اندازی نمود. این نوع کسب و کار به هر گونه اقدام تجاری یا تولیدی گفته می شود که در منزل، و با بهره گیری از لوازم آن و با یک محصول انجام گیرد، و همچنین دارای درآمد می باشد. کسب و کارهای خانگی امروزه به اموراتی گفته می شود که نقش و تاثیر بسزایی در درآمد خانوارها داشته، و در بسیاری از کشورهای پیشرفته و صاحب اقتصاد دنیا، به کسب و کارهای خانگی توجه ویژه ای شده است. در ایران نیز به تقلید از کشورهای مطرح و صاحب سبک در این زمینه، به اینگونه اشتغال توجه ویژه ای شده، و برای گسترش آنها تسهیلات آسان تری برای متقاضیان در نظر گرفته شده است. برنج یکی از محصولات است که با استفاده از کسب و کارهای خانگی می توان در زمینه فروش، بسته بندی و تولید مشتقات مرتبط با آن اقدام کرد. برنج امروزه میزان مصرف زیادی در کشور داشته، و یکی از بهترین گزینه ها برای فعالیت درحوزه ی کسب و کارهای خانگی است. در ادامه این متن درمورد این موضوع به صورت کاملتر مطالبی ارائه می شود.

## مزایای کسب و کار خانگی

کسب و کار خانگی امروزه در حوزه های مختلفی در سرتاسر ایران انجام می گیرد. برنج یک ماده غذایی پرمصرف در نتیجه پرفروش است که با استفاده از آن می توان در یک کسب و کار به موفقیت رسید. اولین مزیت مهم کسب و کارهای خانگی، همان خانگی بودن آنهاست. این مساله باعث می شود که شما در این حرفه از پرداخت اجاره مکان و همچنین دستمزدهای نیروهای انسانی معاف باشید. در نتیجه هزینه کرد شما در مقابل درآمد شما کمتر می شود، و این باعث سود آوری بیشتر شما خواهد شد. کسب و کار خانگی به دلیل اینکه در داخل منزل انجام می شود محدود به زمان خاصی نیست، و شما می توانید آنها را در زمان های مختلف انجام دهید. در نتیجه این باعث می شود که راندمان کاری شما بهتر و بیشتر باشد. اگر کار شما به صورتی باشد که دیگران از عهده ی آن برآیند در نتیجه شما می توانید از دیگر اعضای خانواده نیز استفاده کنید. برای مثال شما می توانید در کسب و کار خانگی برنج برای بسته بندی آن و یا تهیه مشتقات برنج از افراد خانواده خود کمک بگیرید.



## کسب و کار خانگی

کسب و کار خانگی ریسک کمی دارد و شما می توانید در ابتدا به صورت کم اقدام به تولید کنید و پس از بازاریابی تولید خود را گسترش دهید، و به دلیل اینکه تمامی امورات مربوط به این کسب و کار در منزل انجام می گیرد تعامل بهتری بین زندگی و کار انجام می گیرد و شما می توانید به صورت پاره وقت و با استقلال بهتر کار خود را انجام دهید.

### معایب کسب و کار خانگی

کسب و کار خانگی مانند هر کسب و کار دیگری دارای مزایا و معایب متعدد است. در بخش قبل در مورد مزایای کسب و کار خانگی برنج بحث شد اما در این بخش در مورد معایب و سختی های این حرفه مطالبی ارائه می شود. اولین و مهمترین معایب این نوع کسب و کار در حوزه برنج داشتن یک مکان بهداشتی و کاری مجزا از فضای عمومی خانه است. معمولا شما برای فعالیت در این حوزه نیاز به یک مکان دارید تا از شرایط نگهداری و بهداشتی خاصی برخوردار باشد. برای مثال رطوبت و یا گرم زیاد می تواند عاملی برای خرابی برنج باشند اما این دو عامل در یک خانه به صورت گسترده وجود دارند. کسب و کار خانگی همچنین نیازمند تلاش و کوشش بیشتر و زیاد است. برای مثال شما زمانی که می خواهید یک کسب و کار خانگی برنج راه اندازی کنید می بایستی تلاش بیشتری را نسبت به یک فروشگاه فروش برنج انجام دهید زیرا فروشگاه عرضه این محصول معمولا در دید عموم هستند، و تعداد مراجعین آنها زیاد است ولی در حوزه این نوع کسب و کار این امکان کم رنگ است، و موفقیت در حوزه هایی مثل فروش برنج نیازمند شیوه های تبلیغاتی مختلف است. کسب و کار خانگی همانگونه که باعث ایجاد تعامل بین زندگی و کار می شد در مقابل می تواند باعث از بین رفتن مرز بین کار و زندگی شود. برای مثال ممکن است در حال مصرف شام باشید و در این حین مشتریانی برای خرید برنج به شما مراجعه کنند در این صورت شما مجبورید جهت احترام به مشتری و همچنین کسب درآمد پاسخگوی آنها باشید. در این صورت ممکن است برای افراد حساس خانواده نگرانی هایی ایجاد شود و این از معایب پرتکرار و شایع کسب و کار خانگی است.



## چه شرایطی برای کسب و کار خانگی لازم است؟

این نوع کسب و کار برای اینکه موفق باشد و با شرایط اصولی انجام گیرد نیاز به یکسری شرایط خاص دارد. مهمترین شرایط برای راه اندازی این نوع کسب و کار مرتبط با برنج داشتن دانش و اطلاعات کافی در این مورد است. برای مثال اگر شما می خواهید کسب و کار خانگی برنج فعالیت کنید می توانید اطلاعات مربوط به این محصول را به راحتی از اینترنت استخراج کرده و یا اینکه از افراد فعال در این زمینه مشاوره دریافت کنید. این نوع کسب و کار گاهی با تولید توام است. برای مثال شما می خواهید برنج را بسته بندی کرده و یا محصولاتی مثل پودر یا آرد آن و یا حتی شیرینی های برنجی تولید کنید. برای این کار و فروش بهتر نیاز به اخذ مجوز دارید، برای اینکار می توانید از مراجع مربوطه در این حوزه مجوز خود را دریافت کنید. برای این کار می بایستی مراحل زیر را طی نمایید: ثبت نام در سامانه مشاغل خانگی تعیین نوع یا شیوه فعالیت تکمیل فرم ثبت نام و دریافت پیامک دریافت مجوز و راه اندازی کار



## چه آموزش هایی برای راه اندازی کسب و کار خانگی باید بگذرانیم؟

این نو کسب و کار در تمامی زمینه ها برای اینکه به موفقیت برسد نیازمند داشتن دانش و تجربه است. شما پس از اینکه شیوه یا نوع فعالیت خود را مشخص کردید باید آموزش های لازم را در این حوزه فرا بگیرید. برای مثال وقتی شما در حوزه تولید مشتقات برنج یا حتی فروش آن متقاضی می شوید باید در مورد این شغل ها آموزش های لازم را ببینید. برای مثال اگر در زمینه تولید آرد برنج یا بسته بندی آن دارای تجربه هستید باز هم به این مقدار اکتفا نکنید و سعی کنید با آموزش های قبل از کار، تجربه خود را افزایش دهید. اگر در شهر و یا محل شما کسی نیست که بتواند در این زمینه به شما کمک کند می توانید برای کسب آموزش های لازم برای راه اندازی این کسب و کار از اینترنت کمک بگیرید. برای مثال کسب و کار خانگی برنج و مشتقات آن خدمتی است که بسیاری از سایت های فروش این محصول، و همچنین مراکز پشتیبان کسب و کارخانگی می توانند آنها را به شما آموزش دهند. این نوع کسب و کار به این دلیل راه اندازی می شود که بتواند شما را در کسب درآمد یا تامین هزینه های زندگی یاری کند، به همین دلیل لازم است که آموزش های قبل از فعالیت را به صورت کامل بگذرانیم.

## درآمد کسب و کار خانگی چقدر است؟

این نوع کسب و کار با توجه به اینکه در چه حرفه و چه شغلی باشد درآمد مختلفی دارد. همچنین میزان کسب درآمد از کسب و کارهای خانگی به میزان تلاش شما، و در نتیجه تعداد مشتریان نیز بستگی دارد. برای مثال درآمد کسب و کار خانگی تولید سبزی خورشتی با درآمد کسب و کارهای فروش برنج و تولید مشتقات آن متفاوت است. طبیعی است



کسب و کار خانگی برنج و فعالیت در زمینه تولید محصولات برنجی با توجه به قیمت بالاتر این محصول نسبت به سبزی بیشتر است، و اگر شما تلاش و مشتریان همسانی در این دو رشته داشته باشید، طبیعتاً درآمد شما از فعالیت در حوزه کسب و کار خانگی برنج بیشتر خواهد بود. این نوع کسب و کار برای اینکه درآمد بیشتری داشته باشد نیازمند ارائه محصولات با کیفیت تر است. برای مثال نان محصولی است که امروزه در کسب و کارهای خانگی پخته می شود و در بازار فروش و ناوایی ها نیز این محصول وجود دارد، اگر شما بتوانید نانی تولید کنید که ماندگاری بیشتر و کیفیت پخت بهتری داشته باشد، قطعاً در دراز مدت می توانید قسمت مهمی از بازار فروش منطقه خود را تصاحب کرده و در این زمینه به موفقیت قابل توجهی دست یابید.



## کجا بفروشیم؟ و چگونه مشتری پیدا کنیم؟

این نوع کسب کار شغلی است که با یک کسب و کار بیرون از منزل، و در اصطلاح با یک کسب و کار فروشگاهی متفاوت است. در این کسب و کار شما باید با ارائه محصولات خوب به دوستان و آشنایان ابتدا رضایت آنها را جلب کرده و در این صورت می توانید رفته رفته بر مشتریان خود بیافزایید. برای مثال اگر شما در حوزه فروش برنج فعالیت داشته باشید ابتدا می بایستی برنجی با کیفیت و البته با قیمت مناسب تهیه کرده و به دوستان، خانواده، همسایگان و در کل تمامی آشنایان آن را عرضه کنید. در این صورت اگر آنها از محصول شما و همچنین قیمت آن رضایت داشته باشند به صورت دهان به دهان برای شما تبلیغ کرده و محصولات شما را به دوستان و آشنایان خود معرفی می کنند و در این صورت جامعه مشتریان شما در حوزه برنج گسترش می یابد. کسب و کار خانگی را می توان با ابزارهای دیگری نیز گسترش داد. برای مثال شما می توانید از فروشگاه ها، مغازه ها، آشپزخانه و رستوران ها برای فروش برنج خود استفاده کنید. برای اینکار کافیست محصول خود و قیمت آن را برای آنها مشخص کرده و شرایط فروش خود را اعلام کنید. در این صورت آنها در

صورت رضایت می توانند به مشتریان دائمی شما تبدیل شوند. این کسب و کار را می توان با استفاده از فضای مجازی و شبکه های اجتماعی نیز گسترش داد. برای اینکار شما می توانید تبلیغات کسب و کارهای خانگی خود را در این شبکه ها درج کرده و مشتریان زیادی جذب کنید برای اینکار باید در تبلیغات و بنرها و همچنین متون تبلیغاتی خود خلاقیت داشته باشید. یکی دیگر از راه های کسب موفقیت در فروش بیشتر استفاده از درج آگهی رایگان در سایت های نیازمندی مختلف مثل شیپور و دیوار است.



## در کسب و کار خانگی چگونه به مشتری احتمالی بفروشیم؟

کسب و کار خانگی به مانند یک کسب و کار تجاری نیازمند داشتن علم فروش است. برای اینکار شما باید بتوانید با مشتریان خود ارتباط و تعاملی دوستانه برقرار کنید و بتوانید از این طریق محصولات خود را به آنها معرفی کرده و بر خرید آنها تاثیر گذار باشید. برای فروش به یک مشتری نباید بیش از حد از خود و یا جنس خود تعریف کنید. این کار باعث ایجاد حس دلزدگی در خریدار می شود. به همین دلیل توصیه می شود قبل از فروش جنس خود به مشتری احتمالی، به او مشاوره سازنده و مفید بدهید. در این بین به صحبت های او نیز گوش کنید و برای نظرات و صحبت های او شنونده ای خوب باشید. این نوع کسب و کار معمولا شغلی بر پایه سرمایه کم است. به همین علت در فروش خود دقت نمایید و از نسبه دادن های بی مورد جلوگیری کنید. برای فروش عجله نکنید قطعا شما با تلاش مشتریان زیادی را خواهید داشت به همین دلیل توصیه می شود با استفاده از علم فروش و قانون کسب و کار به مشتریان خود جنس بفروشید.

## در کسب و کار خانگی چه کارهایی باعث افزایش فروش می شود؟ و برای شروع چکار کنیم؟

کسب و کار خانگی برای موفقیت نیازمند تلاش و گذاشتن وقت کافی است. برای افزایش فروش در اولین مرحله شما باید بتوانید اجناس باکیفیتی را به مشتریان عرضه کنید. در این صورت آنها به صورت خواسته و ناخواسته از شما و کسب و کارتان تعریف خواهند کرد و بدین ترتیب شما می توانید کسب و کارتان را گسترش دهید. همچنین برای رونق کسب و کارتان به هیچ وجه تبلیغات را فراموش نکند. امروزه تبلیغات تاثیر فراوانی بر کسب و کارهای مختلف از جمله کسب و کارهای خانگی دارند. تبلیغات اگر به صورت حرفه ای انجام گیرد می تواند هر کسب و کاری را گسترش داده و موفق کند. همانگونه که در قبل از این نیز اشاره شد، برای شروع کسب و کار خود و رسیدن به نقطه مطلوب فروش عجله نکنید. شما در اولین مرحله، فروشتان را از دوستان و آشنایان آغاز کنید، و قطعا در آینده نزدیک فروش شما رفته رفته افزایش می یابد.

### جمع بندی نتیجه

کسب و کار خانگی در شرایط امروزی به عنوان یکی از راه های مطمئن و کم ریسک کسب و کار به شمار می روند. شما با استفاده از این شغل می توانید زندگی معمول خود را داشته باشید و در کنار آن به کسب درآمد نیز مشغول باشید. برنج یکی از بهترین کالاهایی است که می توانید کسب و کارهای خانگی خود را بر پایه آن راه اندازی کرده و دنبال نمایید. برنج امروزه غذاهای ثابت تمامی مردم ایران به شمار می رود و میزان تقاضا برای آن زیاد است. در نتیجه یکی از گزینه های مناسب برای شروع کار حوزه کسب و کار خانگی است، زیرا برنج درصد خرابی کمی دارد و سود فروش آن نسبت به سایر محصولات دیگر نیز بیشتر است. برای راه اندازی کسب و کار خانگی مرتبط با برنج حتما از افراد فعال در این زمینه کمک بگیرید و برای تامین اجناس خود می توانید به صورت مستقیم از تولیدی های بزرگ خرید نمایید.

**برای دریافت مشاوره رایگان در مورد راه اندازی کسب و کار خانگی برنج با شماره زیر تماس بگیرید**

۰۹۹۰۶۶۴۴۵۰۰